

銀行名	鳥取銀行
タイトル	JETROと連携したバングラデシュ工場設立支援
取組み内容	<p>【動機（経緯）】</p> <ul style="list-style-type: none">・取引先A社は、中国に製造工場を保有し、日本市場向けにペットフードの製造を行っていた。・近年の中国における労務コストの上昇や政治リスクの顕在化などを理由に、他国への生産シフトの検討に着手し、労務コストが低く、原材料の供給が豊富なバングラデシュを候補地に内定。・しかし、現地の市場情勢や法人設立手続き、工場用地等に関する情報収集において、自社だけでは限界があり、現地投資情報の提供を求めている。・また、資本金や運転資金の調達、円滑な資金送金方法等の金融面での支援も求めている。 <p>【取組み内容】</p> <ul style="list-style-type: none">・当行が行員を外向派遣しているJETRO鳥取を紹介。・JETRO鳥取を通じて現地のJETRO事務所を紹介し、JETROダッカ事務所にて、現地情勢や法人設立手続き等に関するブリーフィングを実施。・その後、JETRO鳥取がJETROダッカ事務所からの情報を整理し、現地の工業団地リストや日系企業向け会計事務所リスト、海外の複数の展示会情報等を提供。・当行は、現地法人の設立資金として、親会社へ融資取組みを行ったほか、現地向けドル建て送金を実施。 <p>【お取引先にとっての効果】</p> <ul style="list-style-type: none">・JETROとの連携を密にした各種情報支援により、海外現地法人の設立に至った。・また、情報提供した海外の展示会にA社が出展したところ、欧米からの引き合いが多くあり、バングラデシュ工場の正式稼働後には、現在の日本市場向けに加え、海外市場への販路拡大を展望するなど、さらなる事業拡大が期待できる。

銀行名	鳥取銀行
タイトル	ビジネスマッチングを通じた課題解決支援
取組み内容	<p>【動機（経緯）】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・取引先A社は、機密情報機器破砕機（HDDやDVD等のメディア破砕機）を開発。 ・しかし、A社は情報管理に関する外部認証を取得していないため、自社で機密情報機器の廃棄処理ができず提携企業に外注するなど、収益機会を逃していた。 ・また、売上増加を図っていくためにも、地元を中心とした小口先の掘り起しが課題となっていた。 <p>【取組み内容】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・外部提携先企業や当行取引先企業を紹介し、A社の抱える課題であるプライバシーマーク取得と販路拡大を支援した。 プライバシーマークの取得支援を目的に、実績のある外部提携先企業を紹介 当行取引先企業の中から複数社をA社に紹介し、面談機会を創出 <p>【お取引先にとっての効果】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・外部提携先企業の支援によりプライバシーマークを取得したことで、今まで外注していた機密情報機器の廃棄処理の内製化が可能となり、粗利益向上に繋がった。 ・面談機会を創出した企業が、A社製品の性能を高く評価され商談が成立した。

銀行名	鳥取銀行
タイトル	太陽光発電システムの普及・拡大に向けた営業支援
取組み内容	<p>【動機（経緯）】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・電気工事・電気通信工事業を営むA社は、公共工事をメインに順調な業績を確保していた。 ・また、同業他社が競合により粗利益率を低下させる中、公共工事への依存体質脱却を図るべく、自社で太陽光発電所を設けるなどして、太陽光発電システムの構築に関するノウハウを蓄積していた。 <p>【取組み内容】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・A社と当行はビジネスマッチング契約を締結し、以下の取組みを実施した。 <ul style="list-style-type: none"> 太陽光発電システム導入を検討される取引先の紹介 A社見込み顧客の資金調達等の金融面での相談・対応 当行の太陽光発電事業者向け専用融資商品のタイアップ企業として専用チラシの作成 ・また、A社と当行の共催で「太陽光発電を利用した資産活用セミナー」(参加40名)を開催し、太陽光発電の概要及び経済的メリットやA社の取組事例などのPRを行なった。 <p>【お取引先にとっての効果】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・取引先紹介や共催セミナーの開催により、太陽光発電システムの受注に繋がった。